|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Controle de Versões** | | | |
| **Versão** | **Data** | **Autor** | **Notas da Revisão** |
| 1.0 | 02/06/2017 | Samuel Rocha Costa | Criação do documento e definição dos tópicos |
| 1.1 | 04/06/2017 | Lucas Botosso | Definição do objetivo, métodos e processos |

# Objetivo

O Plano de gerenciamento das aquisições descreve como será feito o Gerenciamento das aquisições do projeto, detalhando seus processos desde o desenvolvimento dos documentos de aquisições até o encerramento do contrato.

# Método de gerenciamento das aquisições

Gerenciar as aquisições do projeto requer um plano de gerenciamento das aquisições aprovado, no qual engloba os processos para as aquisições que vão ocorrer ao longo do projeto. O plano de gerenciamento das aquisições é desenvolvido e aprovado durante a fase de planejamento do projeto para garantir a transparência no processo de seleção de fornecedores e orientar a equipe do projeto sobre como as aquisições deverão ser feitas.

## Processos de Aquisições

* Conduzir as aquisições:

Processo de obtenção das respostas dos fornecedores, de seleção e escolha dos mesmos.

* Controlar as aquisições:

Processo de gerenciar as relações de aquisição, monitorar o desempenho do contrato e realizar mudanças caso necessário.

* Encerrar as aquisições

Processo de finalização de cada aquisição do projeto. Deve verificar se todo o trabalho e as entregas são aceitáveis para o seu propósito. Também envolve atividades administrativas como a finalização das reivindicações em aberto, atualização dos registros e históricos.

## Decisões de comprar

As aquisições que devem ser feitas no projeto estão descritas no documento de Decisões de Comprar.

## Documentos padronizados de aquisição

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Documento | Descrição | Template |
| Termo de recebimento provisório ou definitivo | Formalização ou Aceitação da Entrega do Projeto. Pode ser usada tanto para entregas parciais ou a entrega final do projeto. | [Termo de Aceite da Entrega.docx](http://escritoriodeprojetos.com.br/component/jdownloads/send/8-modelos/9-termo-de-aceite-da-entrega) |
| Critérios para Seleção de Fontes | Para medir, comparar e/ou pontuar as propostas dos fornecedores, devem ser definidos critérios Eliminatórios e Classificatórios | Critérios para Seleção de Fontes.xlsx |
| Decisões de fazer ou comprar | As decisões de fazer ou comprar documentam as conclusões obtidas em relação aos produtos, serviços ou resultados do projeto adquiridos fora da organização do projeto ou realizados internamente pela equipe do projeto. Também podem incluir decisões de exigir apólices de seguros ou contratos de bônus de desempenho para abordar alguns dos riscos identificados. O documento das decisões de fazer ou comprar pode ser simples; por exemplo, apenas uma lista contendo uma breve justificativa para as decisões. | Decisões de Comprar.xlsx |
| Especificação do trabalho das aquisições | Descrição de um produto ou serviço para ser adquirido sob um contrato; Declaração de requisitos.  Desenvolvida a partir da linha de base do escopo.  Deve fornecer informação suficiente para o vendedor criar e precificar uma proposta aderente à necessidade do projeto. | Especificação do trabalho.docx |
| Modelo de Contrato | Este documento contém os principais componentes de contrato citados no PMBOK e foi criado para ser usado como documento inicial no qual define as especificações e exigências de contrato. | Modelo de Contrato.docx |
| Plano de gerenciamento das aquisições | O Plano de Gerenciamento das Aquisições tem como objetivo descrever como os processos de aquisição serão gerenciados desde o desenvolvimento dos documentos de aquisições até o fechamento do contrato. | Plano de gerenciamento das aquisições.docx |
| RFP - Solicitação de Proposta | Solicitação de Proposta Técnica/Comercial  Escopo deve estar claro, bem definido e mensurável  Exige proposta mais elaborada e critérios mais complexos | RFP - Solicitação de Proposta.docx |
| RFQ - Pedido de Cotação | Usado para fazer cotação dos itens de aquisição quando discussões entre os concorrentes não são necessárias e o preço é o fator principal na negociação | RFQ – Pedido de Cotação.xlsx |

## Responsabilidades das aquisições da Equipe do Projeto

|  |  |
| --- | --- |
| Membro da Equipe | Responsabilidades |
| GP | Análise das atividades do processo de aquisição do projeto para atender as necessidades do projeto e as políticas e procedimentos de aquisição da empresa.  Certificar que a aquisição atenda aos requisitos do projeto (prazo, custo, qualidade).  Mitigar riscos das contratações |
| Advogado | Assessorar juridicamente o GP no desenvolvimento dos documentos de aquisição |
| Equipe Técnica | Especificar produto a ser contratado de forma clara e objetiva  Validar as informações recebidas das propostas |
| Financeiro / Patrocinador | Validar processo de liberação dos recursos financeiros |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Aprovações** | | |
| **Participante** | **Assinatura** | **Data** |
| Patrocinador do Projeto |  |  |
| Gerente do Projeto | João Pedro Salgado | 09/06/2017 |